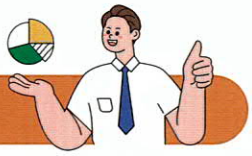
# 우체국보험 신규FC 지원 혜택





## 우체국FC 지원

### 안정적·실질적 지원 신인FC 활동·정착 및 복지를 위한 지원

(단위 : 만원)

| | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| 신규정착 수수료 | 월 25~45 | 정착축하 수수료 | 월 10~30(3회) | 생산성 수수료 | 월 30 |
| 교육 수수료 | 대면 일당 10<br>비대면 일당 5 | 일상화교육 수수료 | 월 12(일당 1) | 영업활동 수수료 | 월 10 |
| 자녀보육 수수료 | 만 6세 미만, 1명 당 월 7 | 자격증 수수료 | 취득시 20 \| 월 5 | | |

### 특별한 지원 활동성과·노력에 대한 지원

- 영업실적 우수자 대상 특별 포상, 선장품 지원 및 행사 참여 기회 제공
- 위촉기간별 평가·포상 및 마케팅 활동용품 지원
- 하계휴양소 신청 및 이용 가능



## 신규FC 교육 및 양성과정

### 교육과정 보험의 기초지식부터 보장분석 등 직무지식 습득을 위해 위촉 차월별로 체계적 교육과정 운영

| 위촉희망자 | 1~6차월 | 7~18차월 |
|---|---|---|
| **FC입문** | **신규FC 마스터 기본** | **신규FC 마스터 향상** |
| **보험업무 기초지식 습득**<br>• 생명보험의 이해<br>• 설계 프로세스<br>• 우체국보험 상품이해 | **상품 심화 학습 및 화법 습득**<br>• 우체국보험 상품 심화<br>• 영업활동 프로세스<br>• 고객면담 기법 및 계약체결 화법 | **직무지식 및 마케팅 능력 배양**<br>• 보장분석 및 설계<br>• 마케팅 역량 강화<br>• 보험트렌드 이해<br>• 보험의학과 임상의학의 이해<br>• 소득관리 전략 |

### 양성과정 우체국CP(Coaching Partner)의 1:1멘토링을 통해 실전 중심의 맞춤형 교육으로 신규FC의 안정적 정착을 지원

| 1~3차월 | 4~6차월 | 7~9차월 | 10~12차월 |
|---|---|---|---|
| **판매역량강화** | **보장분석역량강화** | **메디컬컨설팅** | **세금과 보험마케팅** |
| • 판매프로세스 이해와 활용<br>• 가망고객리스트 작성<br>• 주간 활동계획서 작성<br>• 판매단계별 화법 숙지 | • 보장분석과 보험리모델링<br>• 민영사 상품분석<br>• 보장분석화법 | • 메디컬 전문역량<br>• 질환의 기능적 이해<br>• 3대질병 화법 | • 은퇴설계와 연금보험<br>• 세금을 활용한 우체국 보험컨설팅 |

### 성장지원 양성과정 수료 후에도 담당 매니저와 함께 한 단계 더 성장가능한 지원시스템